Modelo de negocio CINEDISTRITO

1. Un cine necesita un software que pueda suplir las necesidades de sus clientes, entre estas necesidades están consultar, separar y hacer compras.
2. No solo usuarios que tengan una cuenta en nuestro sistema podrán hacer uso de nuestro software, además los usuarios activos para poder separar deben tener fondos en su cuenta.
3. Se necesitará una interfaz en la cual el cliente podrá ingresar su usuario y contraseña para así poder ser validado, además debe cargar estados del cliente como por ejemplo el dinero que posee, el estado de cuenta, y cuantas veces ha hecho uso de nuestro cine. Sin mencionar que se debe tener un administrador que gestione cada proceso fundamental en el software.
4. Cada cotización y compra que realice el usuario no generara un costo de uso.
5. El plazo en el cual se predispone inicialmente se plantea en el lapso de ocho semanas a partir de la obtención del problema, hasta el producto final.
6. Utilizamos modelos específicos donde se maneja un nivel de abstracción profundo, en los cuales se puede visualizar con gran detalle cada uno de los componentes y la interacción entre estos; haciendo de esta forma este modelo más comprensible y amigable para cualquier usuario.